

RIASSUMENDO ... PERCHÉ ADERIRE AL RIAMS?

L'azienda che aderisce al RIAMS realizza:

- Un **INVESTIMENTO** in **SERietà, PROFESSIONALITÀ** e **IMMAGINE** perché dimostra di avere a cuore la regolarità dei suoi dipendenti operando nel rispetto della normativa sul lavoro.
- Un **RISPARMIO** nei **COSTI AZIENDALI** grazie alla convenzione telefonica, agli accordi con vari istituti di credito nazionali e alle altre Convenzioni previste.
- Una **GARANZIA di PERMANENZA** sul mercato in quanto l'amministratore tenderà a relazionarsi con fornitori qualificati (DURC) con cui può comunicare vantaggiosamente.
- Una forma di **CORTESIA** verso l'amministratore che l'ha indicata come azienda seria e qualificata.
- Un **RICONOSCIMENTO** per il proprio amministratore cliente perché gli permette di risparmiare sui costi telefonici di contatto.
- Uno **STRUMENTO di FIDELIZZAZIONE** altamente distintivo e professionalizzante.



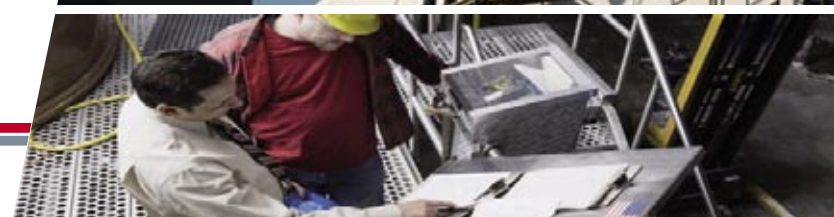
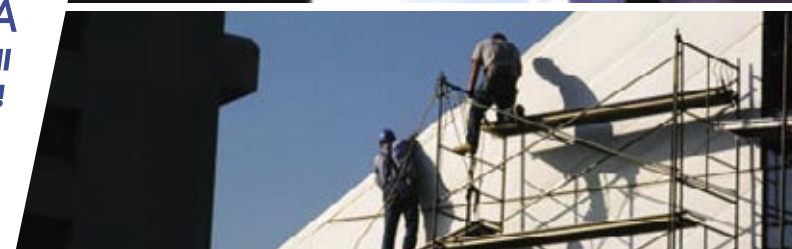
Harley&Dickinson è un Istituto di Ricerca e Marketing con una spiccata mentalità imprenditoriale che, forte di anni di esperienza nel mondo degli amministratori di Immobili, ha creato il Primo Market Place loro dedicato. Il Centro Studi e Sviluppo H&D permette di tradurre in soluzioni innovative, concrete ed immediatamente fruibili le esigenze dei condomini segnalate dagli amministratori stessi, fornendo loro:

- Studi e Ricerche di settore
- Formazione Professionale
- Servizi di supporto organizzativo

e supportando le Aziende interessate ad operare in questa realtà, nell'ideazione, nello sviluppo e nella realizzazione di:

- Attività di Marketing Strategico ed Operativo
- Piani di Comunicazione
- Programmi innovativi di fidelizzazione
- Eventi, Convegni, Meeting sul territorio

Harley&Dickinson S.r.l.
Via Esiodo, 1 - 20126 Milano
Tel. 02 25712599 fax 02 25712857
info@harleydickinson.biz
www.harleydickinson.com



RIAMS
QUALIFICA
LA TUA AZIENDA
E AGEVOLA
LE RELAZIONI
CON IL TUO CLIENTE!

RIAMS

IL PRIMO REGISTRO ITALIANO DI AZIENDE QUALIFICATE DALL' AMMINISTRATORE CLIENTE

L'amministratore è il referente e l'interlocutore principale di un condominio e in quanto tale rappresenta per l'azienda il cliente finale.

L'amministratore che affida i suoi stabili a fornitori fidati è il vero garante delle loro prestazioni e il mezzo referenziale più idoneo ed efficace a consolidare e ad accrescere il loro business.

Proprio per favorire un'interazione tra amministratore e azienda che sia realmente **professionale e che crei valore aggiunto**, Harley&Dickinson ha realizzato il RIAMS. Il RIAMS è il Registro Italiano Aziende Manutenzione Stabili che raggruppa on line l'insieme delle imprese indicate espressamente dagli amministratori di immobili con cui gli stessi hanno un rapporto professionale **CONSOLIDATO e CONTINUATIVO**.

Il servizio QUALIFICA e FACILITA la relazione tra i soggetti coinvolti permettendo:

- ◆ **al CONDOMINIO** di utilizzare fornitori sicuri, professionali, conosciuti e vantaggiosi.
- ◆ **all'AMMINISTRATORE** di risparmiare e di gestire serenamente i servizi al condominio ed i lavori straordinari.
- ◆ **all'AZIENDA** di risparmiare sui costi di gestione dell'attività grazie alle convenzioni H&D dedicate e di usufruire dei numerosi vantaggi dell'iniziativa; fra tutti, poter lavorare in modo continuativo, quale fornitore di fiducia, con amministratori professionisti.

I VANTAGGI PER L'AMMINISTRATORE

Aderendo all'iniziativa l'azienda permette all'amministratore cliente di usufruire dei seguenti vantaggi:

- ◆ **Possibilità di stampare il DURC** (Documento Unico di Regolarità Contributiva) come garanzia di un fornitore qualificato e che opera nel rispetto della normativa sul lavoro per quanto concerne gli adempimenti INPS, INAIL e Cassa Edile.
- ◆ **Maggior professionalità** nel rapporto tra amministratori e aziende.
- ◆ **Servizio più qualificato e sicuro** garantito al condominio.
- ◆ **Convenzione telefonica** che gli permette di comunicare con la miglior offerta sul mercato con le aziende iscritte al RIAMS e a tariffe insuperabili vs. tutti gli altri numeri.
 - ◆ **Rubrica dedicata sulla sua SIM personale e gratuita per un'immediata reperibilità*** delle aziende iscritte al RIAMS.
 - ◆ **Velocità e circolarità** dell'informazione grazie al registro on line.

I VANTAGGI PER LA TUA AZIENDA

Qualifica la relazione, comunica risparmiando!

CONVENZIONE TELEFONICA H&D

Ti permette di comunicare con la miglior offerta sul mercato con gli amministratori tuoi clienti e di comparire per categoria merceologica e copertura territoriale sulle SIM del network degli amministratori tuoi clienti.

SPESA MEDIA STANDARD*

2.400 €

RISPARMIO CON CONVENZIONE H&D

-1.200 €

*per un'azienda con 10/12 amministratori clienti e un traffico mobile di circa 200 euro al mese

ALTRE CONVENZIONI con importanti partner nazionali ed internazionali che permettono al fornitore di risparmiare sui costi di gestione della propria attività tra cui:

- ▶ **CONVENZIONI BANCARIE**
- ▶ **CONVENZIONI H&D SUL RISPARMIO ENERGETICO**
- ▶ **ALTRE CONVENZIONI H&D**

◆ **Presentazione e Comunicazione mirata sul portale RIAMS dedicato agli amministratori**

La tua azienda comparirà sull'unico portale web dedicato agli amministratori professionisti che vogliono contattare le aziende ivi inserite o scaricare il DURC (Documento Unico di Regolarità Contributiva) per il completamento della documentazione relativa a preventivi o lavori approvati dai condomini.

◆ **Possibilità di stampare l'attestato di qualificazione RIAMS ed il DURC**

Potrai utilizzare i due attestati come elemento marketing a supporto della comunicazione commerciale per differenziarti presso il target ed elevare così la percezione del valore del servizio offerto.

◆ **Attività Formativa**

Sarai invitato alla partecipazione di incontri formativi periodici, caratterizzati da presentazioni di ricerche ed andamenti di mercato del settore merceologico di appartenenza. Alcuni di tali incontri vedranno la presenza diretta di amministratori e saranno quindi un'occasione unica di comunicazione e immagine.

◆ **Ricerche sull'andamento del settore**

Sarai aggiornato sull'andamento del mercato grazie ad analisi annuali che verranno presentate con eventi mirati e ad hoc.

◆ **Sviluppo e Visibilità del Marchio su Internet e quotidiani**

◆ **Velocità e circolarità dell'informazione**

Il portale del registro on line ti permette di focalizzare l'economico messaggio pubblicitario in modo altamente specifico rappresentando un sito non solo informativo ma anche di servizio per l'amministratore professionista che rientra nel target dei potenziali clienti.

◆ **Comunicazione diretta con il proprio target**

L'amministratore che visita il portale ha la possibilità di chiedere informazioni ad un'azienda o di contattarla direttamente anche tramite uno specifico form by mail. Il Portale in cui viene ospitato il Fornitore ha una forte attinenza con il prodotto e l'azienda pubblicizzati, secondo un modello di integrazione noto come deep-co-branding. Questo implica che l'utente del sito sia particolarmente interessato ai prodotti o ai servizi commercializzati e ciò permette una comunicazione diretta tra il Fornitore ed il suo target.

*Realizzazione prevista entro il 31/03/2008.